

建行南昌分行:

“收支流水云贷”助力企业“活水”生财

9月25日一早,南昌敏腾建筑工程有限公司的老板胡云龙为妻子小孩做好早餐后,拿出手机登录建行“惠懂你”APP,申请了一笔26万元的“收支流水云贷”,贷款到账后立马就支付了供应商的材料款,整个过程前后只花费了他5分钟。他是建行“小微快贷”产品的忠实粉丝,“利率优惠、方便快捷、随借随还”是他对产品的诚恳评价。

胡云龙的这笔贷款是建设银行南昌分行成功办理的首笔小微企业线上“收支流水云贷”业务,上线当天得到了众多客户的高度

认可。这是该行聚焦金融科技、服务民营小微企业的又一项重大举措。

据了解,“收支流水云贷”是继“小微快贷”产品后,建设银行推出的又一战略性创新产品。建设银行江西省分行通过与人合作,依托人行企业收支流水大数据资源,应用人行收支流水专项报告和小微企业信用评级,通过信用评价建模的形式生成信用贷款额度,并且业务申请全流程通过建行“惠懂你”APP即可完成,仅需短短几分钟时间。

南昌敏腾建筑工程有限公司是

一家成立5年,主要从事室内门窗制造加工、装饰装修的小微企业。早些年在商场有一家自己的门店,夫妻两老实本分、吃苦耐劳、信用良好,生意越做越大,如今已在郊区开了一家厂房专门为楼盘定制门窗。随着订单的增加,胡云龙欢喜之余又有了担忧,账款回收不及时,供应商的材料款又要按时支付,自己已经垫付了很多钱了,流动资金不足成了他最大的烦恼。

“胡先生夫妻是我行的优质客户,每月的收支流水都正常,个人信用和公司信用都非常好。新推出的

“收支流水云贷”正适合他们这种优质的小微企业解决融资问题。”建设银行南昌分行营业室的客户经理杨丽得知新产品的消息后第一时间告知了胡云龙。

“每当我遇到融资难题,建行总有一款适合的产品帮助我。没想到今天一张流水单,也蕴藏‘金融价值’,建行这一举措真正为我们小微企业主解决了大难题。”胡云龙高兴地分享他与建行“收支流水云贷”的合作经历。

据建设银行南昌分行营业

部普惠业务经理吕正翔介绍:“收支流水云贷”根据企业收支流水数据,可以精确反映出企业的生产经营情况、资金流情况,有效解决了银企间信息不对称的问题。分行也将以此产品为抓手,为实体经济造血供氧,让更多小微企业享受建行发展普惠金融带来的新成果。”

(杨丽)

工行南昌分行加强队伍建设

为加强网点运营主管队伍建设,激发队伍活力,提升专业素养和履职能力,提高全行网点运营管理水平,南昌分行结合现状,从提升素质、加强履职、储备人才等方面抓落实,不断强化网点运营主管队伍建设,充分发挥运营主管“基石”作用。

营造良好的履职环境,加强和引导全行员工合规意识的培养。采取形式多样的运营主管的培训引导工作,综合上级工作重心,定期或不定期组织运营主管参加本岗位业务专题培训,从新流程、新制度等形式多样的培训,同时加强和提高转培训覆盖率,通过关键少数的转培训带动全行的运营培训工作。

加强团队建设,打造责任

型、执行型的团队。加强运营主管的自身建设,培养高度敬业精神,按照“三比、三看、三提高”原则,发挥互比互学,互相赶超的榜样原则,将平时碰到的问题控评分析。

强化后备人才储备。一方面定期开展业务培训,利用晨、夕会培训业务操作流程和要点,鼓励青年员工取得运营序列资格认证考试,力争打造一支有能力、有操守、有想法的后备人才库。一方面有针对性的对学习能力强、专业化水平高、职业化操守佳的员工纳入后备人才库,通过公开竞聘的方式选拔运营主管后备人才,以满足岗位变动需求。

(袁芳)

南昌农商银行守护百姓存款安全

“您的存款我来守护”……9月以来,南昌农商银行开展了“百姓存款 存保守护”主题宣传活动,向广大客户进一步普及存款保险知识,充分发挥存款保险制度在提高存款人信心的重要作用。

阵地宣传。在全行73个营业网点LED屏滚动播放“百姓存款 存保守护”的存款保险宣传标语,网点大厅设立宣传台,摆放宣传资料,供客户阅读了解存款保险条例知识,向往来客户及周边客群普及存款保险条例,正向解读,正向引导,为客户答疑解惑,提升公众对存款保险的正确认识。

现场宣传。9月23日,南昌农商银行走进田家炳学校,开展了一场别开生面的“存款保险”暨

“金融知识普及月”宣传活动。宣讲员通过派发宣传折页,有奖问答等形式,用通俗易懂的语言向百余名在校师生介绍存款保险制度相关条例,现场氛围活跃,同学们积极提问,宣讲员详细讲解。让师生们进一步了解了存款保险的意义、保障范围、偿付限额等金融政策信息。26日,南昌农商银行走进西湖区街道工作委员会开展金融知识宣传,将触角延伸至基层一线。

宣传存款保险,守护百姓存款安全。通过多种形式的宣传,南昌农商银行让社会公众更深刻的理解了存款保险知识,更切实感受到了存款保险制度对存款人的保障措施。

(郑洁 胡敬敏)

江西省农商银行
JIANG XI RURAL COMMERCIAL BANK

江西人民自己的银行

手牵手的承诺 心贴心的服务

客户服务电话:96268
网址:www.jxnxs.com

中国建设银行
China Construction Bank

中国建设银行 建设美好生活

江西银行
JIANGXI BANK

江西省自己的银行

客服热线:956055
信用卡热线:400-889-2666

ICBC 中国工商银行

您身边的银行 可信赖的银行

客户服务热线:95588
网址:www.95588.com

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

大行德广 伴您成长

全国统一服务电话:95599
网址:www.abchina.com

中国人寿 | 财产保险
CHINA LIFE

有我,财安心!
—中国人寿财险—

客服热线:95519

中国人寿
CHINA LIFE

相知多年 值得托付

客服热线:95519
电销热线:400-777-777

不忘党的初心 牢记国寿使命

第三届“感动国寿——赓续红色血脉的奋斗者”先进事迹报告会在郑州举办

9月27日,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)第三届“感动国寿——赓续红色血脉的奋斗者”先进事迹报告会在河南郑州举办。此次报告会通过视频会议方式召开,中国人寿寿险公司党委班子成员,全体干部员工在主场和各分会场同步参会。

据了解,第三届“感动国寿——赓续红色血脉的奋斗者”评选活动是中国人寿寿险公司以党的建设和思想政治建设为载体,通过系统各级党组织自上而下层层推荐、网络投票、评委评审、考察认定、党委审定等科学严谨的程序,评选出的先进人物。

中国人寿寿险公司党委委员、监事长贾玉增在现场参会时指出,先进代表身上所凝聚的是“不忘初心、牢记使命”的精神信念,是“为民服务,奋发向上”的国寿品格,是“砥砺前行,争取光荣”的国寿力量。他们的事迹可学可做,他们的精神可追可及,这些精神、品格和力量,是中国人寿寿险公司弥足珍贵的精神财富,是克服艰难险阻,实现重振国寿奋斗目标强大动力。

在第三届感动国寿奋斗者中,有闻令而动的“逆行勇士”、点亮人心的“暖心使者”、满腔热血的“扶贫先锋”、爱岗敬业的“巾帼标兵”和勇于作为的“担当战将”,也有专业致胜的精英团队、身残志坚的自强模范、敢拼敢闯的90后、默默耕耘的科创中坚和革故



鼎新的国寿智库。

此次先进事迹报告会上,“巾帼标兵”河北省丰润支公司陈晨、“担当战将”湖南省长沙市分公司黄明高、“暖心使者”重庆市秀山支公司谢秀荣、“有为青年”浙江省杭州市分公司王梓熙、“抗洪先锋”河南省新乡卫辉支公司杨承义,五名报告团成员做了精彩分享。

会议指出,全系统干部员工要坚定理想信念,弘扬党的光荣传统和优良作风,把对党和人民的忠诚与热爱落实到经营管理、服务客户的实际行动上,把公司建设成为党和人民可信赖的依靠力量;要树立正确政绩观,把以人民为中心的发展思想落实到公司改革发展的各项工作中;要扎实开展好“我为群众办实事”实践活动,围绕广大客户和基层一线“急难愁盼”问题,多做为民、惠民、便民的实事和好事;

要围绕人民群众多元保险需求,提升保险供给和服务水平,要坚持实干担当,始终保持奋斗者的状态,勇于进取,勇挑重担,勇克难关,提升实干担当的能力,加快推进公司高质量发展。

不忘党的初心,牢记国寿使命。中国人寿寿险公司将通过奋斗者先进事迹宣讲,大力传承红色基因,发挥党建引领,传递基层情怀,在全系统掀起宣传先进、学习先进、争当先进的热潮,使先进人物身上的精神品质在全系统生根、开花、结果,激励引领系统广大干部员工,从百年党史中汲取智慧和力量,自觉扛起时代赋予的光荣使命,服务国家发展大局,守护人民美好生活,走好中国人寿特色发展道路,为全面建成社会主义现代化强国、实现中华民族伟大复兴的中国梦作出新的更大贡献。

中国人寿寿险公司获“投资者关系飞跃进步奖”

9月14日,由香港投资者关系协会(HKIRA)主办的“2021年第七届香港投资者关系大奖”获奖名单公布,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)荣获“投资者关系飞跃进步奖”。这是该公司首次获得此奖项,彰显了香港业内对中国人寿寿险公司投关工作持续进步与改善的认可。

本次获奖是业界对中国人寿寿险公司近年来投资者关系工作持续进步与改善的认可与鼓励。作为国内历史悠久的专业化保险企业,中国人寿寿险公司根基深厚,综合实力强大,管理层对中国保险市场拥有深刻的管理认知与实战经验。十余年三地上市的经历又充分给予了公司来自市场的历练。

未来,中国人寿寿险公司将继续致力于为股东创造长期价值,加强并进一步创新投资者关系工作,以“重振国寿”战略为引领,向资本市场讲好中国人寿寿险公司的投资故事。

(金婉)